

**IMPACTO BREXIT CINCO AÑOS DESDE ENTRADA EN
VIGOR y OPORTUNIDADES EN EL MERCADO
BRITÁNICO PARA EMPRESAS DE LA COMUNITAT
VALENCIANA**

Reino Unido

Marzo 2025

Indice

1. CÓMO ESTÁ AFECTANDO EL BREXIT A REINO UNIDO:

- Cómo afecta el Brexit a los principales sectores de Reino Unido
- Consecuencias en la economía británica del Brexit

2. COMO ESTÁ AFECTANDO EL BREXIT A LOS PRINCIPALES SECTORES EXPORTADORES DE LA COMUNIDAD VALENCIANA A REINO UNIDO

3. SECTORES PRIORITARIOS EN REINO UNIDO CON OPORTUNIDADES PARA LAS EMPRESAS DE LA CV

4. PRINCIPALES FERIAS EN REINO UNIDO

1. CÓMO ESTÁ AFECTANDO EL BREXIT A REINO UNIDO

Han pasado ya cinco años del Brexit después de que el Reino Unido abandonara la UE el 31 de enero de 2020 y las exportaciones del país británico continúan siendo escasas, los principales sectores de su economía sufren aumentos de costes, escasez de mano de obra y una burocracia más compleja.

El Acuerdo de Comercio y Cooperación introdujo nuevas barreras regulatorias y controles aduaneros con la Unión Europea, pero no aranceles.

El Brexit en teoría implicaba para RU la posibilidad de una economía británica libre para comerciar con el resto del mundo. En estos momentos, el avance más significativo ha sido la adhesión de Reino Unido al Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico, que acaba de entrar en vigor.

Sus efectos a corto plazo van a ser limitados porque ya tenía en vigor acuerdos comerciales bilaterales con nueve de los once miembros del bloque comercial, pero en el futuro podría reportar mayores beneficios a medida que se amplíe, especialmente con la solicitud formal de adhesión de China.

Reino Unido ha cerrado también acuerdos comerciales con Australia, Nueva Zelanda y recientemente con India, *pero las negociaciones con Estados Unidos, su mayor socio comercial fuera de la Unión Europea, se encuentran estancadas.*

No obstante, el 8 de mayo de este año, Gran Bretaña aseguró el primer acuerdo comercial con EE. UU. que protege a las empresas y los empleos británicos. Pero hay que destacar que no es un Tratado de Libre Comercio.

Lo que ha obtenido el Reino Unido ha sido un mejor trato en el acero, el aluminio y los aranceles a los automóviles. En el resto de sectores británicos los aranceles siguen siendo del 10%.

Que implica este acuerdo puntual:

- Los aranceles de EE. UU. a la exportación de los automóviles fabricados en Reino Unido se redujeron inmediatamente desde el 27,5% al 10%, y al acero y el aluminio se redujeron a cero.
- Acceso al mercado sin precedentes para los agricultores británicos, con el mantenimiento de las protecciones de las normas alimentarias.

El país británico tiene ahora 70 acuerdos comerciales en vigor. Pero la gran mayoría de ellos son esencialmente acuerdos de prórroga.

A pesar de todo, las perspectivas de crecimiento para 2025 son mejores que las de otras grandes economías europeas, aunque siguen por debajo de su tasa media anual del 2% anterior a 2020.



Cómo afecta el Brexit a los principales sectores de Reino Unido:

- Las energías renovables, aeroespacial , industrias creativas (TV, Publicidad y Videojuegos) y tecnológico son sectores que están preparados para registrar crecimientos significativos.
- La agricultura es uno de los sectores más afectados por la escasez de mano de obra.
- La construcción, siderometalurgia, la logística se enfrentan a mayores incertidumbres.
- En la automoción se ha pospuesto la aplicación de aranceles *del 10% a los vehículos eléctricos fabricados en la Unión Europea y Reino Unido que amenazaba con poner en peligro la electrificación del sector automovilístico europeo cuando se enfrenta a una serie de retos, entre ellos la creciente competencia de los fabricantes de automóviles chinos.*

La Unión Europea, es el mercado más grande de la industria automotriz británica. **En 2024, el 54% de esos vehículos, fabricados y ensamblados en territorio británico, fueron exportados a la UE.** Sin embargo, las exportaciones a la UE y China disminuyeron un 24,3% y un 21,8%, respectivamente, revela la SSMT (Asociación de fabricantes de automóvil británica).

También en 2024, la producción de vehículos cayó casi en un millón de unidades, lo que significa un 11,8% menos que en 2023. Diversos fueron los factores que afectaron el volumen de producción, como el fin de algunos modelos de larga duración debido a la reequipación de las fábricas para los vehículos eléctricos, la debilidad en mercados globales clave y la ralentización de la transición a la electrificación en un contexto económico difícil.

- Otro factor que ha contribuido a la crisis del sector ha sido el aumento del precio de la energía industrial. Es, sobre todo, por razones políticas por la idea de reducir a net zero el CO₂ hasta el año 2050.

La industria automotriz ha sido una de las más perjudicadas por el impacto del Brexit, enfrentando desafíos como, incertidumbre en las regulaciones, interrupciones en la cadena de suministro y costes adicionales.

Jaguar Land Rover registró pérdidas netas de 451 millones de euros durante el primer trimestre del ejercicio fiscal 2019-2020. También, se vio obligada al cierre temporal de todas sus plantas en el Reino Unido. Factores que redujeron tanto las ventas como los beneficios.

Honda cerró su planta de Swindon, lo que resultó en la pérdida de aproximadamente 3.500 empleos. Este cierre estuvo relacionado con las dificultades logísticas y los retrasos portuarios provocados por el Brexit.

Empresas como Ford, BMW, Toyota, PSA Group, Volkswagen Group y Aston Martin, entre otras, se vieron obligadas a enfrentar pérdidas millonarias debido a los aranceles adicionales y las interrupciones en la cadena de suministro provocadas por el Brexit

- En caso del sector químico, Reino Unido exporta dos tercios de su producción, principalmente a Europa y en este caso el Brexit continúa siendo un desafío. Está afectando cada vez más a la inversión en el sector petroquímico, a medida que las empresas navegan por las incertidumbres y los costes asociados. A medio plazo, se espera la escasez de mano de obra cualificada.
- Finanzas y Banca: Las instituciones financieras británicas, como HSBC, Lloyds y el Royal Bank of Scotland, enfrentaron desafíos operativos y financieros tras la reconfiguración del acceso a los mercados de la UE. Los costes de reubicación de empleados y ajustes operacionales se dispararon, lo que llevó a pérdidas millonarias.

HSBC estimó que el Brexit le costó alrededor de 270 millones de euros, principalmente por la reubicación de 1.000 empleados a París para cumplir con las nuevas normativas de la UE.

Lloyds, por su parte, experimentó una caída del 4% en su cotización y reportó una disminución del 3,9% en sus beneficios debido a la incertidumbre económica, además de recortar 1.230 empleos para ajustar costes.

El Royal Bank of Scotland sufrió pérdidas de 819 millones de euros debido al impacto directo del Brexit en su rentabilidad y operaciones, con una caída del 12% en sus beneficios. La reubicación de empleados y los ajustes operacionales fueron necesarios para adaptarse a las nuevas reglas post-Brexit.

- Retail: Las empresas más afectadas por el Brexit, en el sector retail, hicieron frente a incrementos sustanciales en los costes logísticos, lo que afectó a sus márgenes de beneficios. Las nuevas barreras aduaneras complicaron gravemente la cadena de suministro, lo que se tradujo en una subida de precios y en algunos casos, hasta el cierre de tiendas.
- Marks & Spencer, tuvo que cerrar más de la mitad de sus tiendas en Francia debido a los problemas con el suministro de productos frescos y refrigerados, como consecuencia de las nuevas regulaciones aduaneras. La interrupción de exportaciones dificultó mantener sus altos estándares de calidad, afectando el rendimiento de la compañía.

- Debenhams, tuvo que cerrar todas sus tiendas en Irlanda poco antes de irse a la quiebra en el Reino Unido, siendo el Brexit una de las causas de su colapso. Aproximadamente 12.000 empleados perdieron sus empleos debido al cierre definitivo de sus tiendas.
- Sainsbury's sufrió una caída en las ventas debido a la escasez de productos y un incremento de los costes de importación, agravado por la devaluación de la libra y las nuevas tarifas aduaneras. Las ganancias semestrales de la empresa cayeron aproximadamente de 124,1 millones de euros a 10,4 millones de euros.
- Aviación y Turismo: El sector aéreo y turístico experimentó desafíos significativos debido al Brexit, afectando tanto a aerolíneas como a empresas turísticas clave. El Brexit incrementó los costes operativos y afectó la demanda de vuelos.
Thomas Cook, el icónico operador turístico británico con 178 años de historia, se convirtió en una de las primeras grandes víctimas del Brexit al colapsar en 2019, dejando a más de 21.000 empleados sin trabajo y afectando a cientos de miles de turistas que dependían de sus servicios.
IAG, el grupo matriz de British Airways sufrió una pérdida del 40% en su valor de mercado debido a las nuevas barreras comerciales y aduaneras entre el Reino Unido y la UE.
EasyJet sufrió una caída del 7% en su valor de bolsa tras anunciar que la demanda y los precios fueron afectados por la incertidumbre del Brexit.
Ryanair adaptó su estructura corporativa para cumplir con las nuevas regulaciones post-Brexit. Esto incluyó cambios en su accionariado y la adaptación de sus operaciones para asegurar la conectividad entre el Reino Unido y la UE.
TUI Group, se vio afectado por la disminución de trabajadores británicos disponibles para operar en la UE. Esta falta de personal impactó la capacidad de la empresa para operar a plena capacidad en varios destinos turísticos europeos.
- Industria Pesquera: En la UE, la industria pesquera se vio gravemente afectada por la reducción de cuotas de pesca y las nuevas regulaciones aduaneras, especialmente para los pescadores que dependían de las aguas del Reino Unido.
- En Francia, los retrasos generados por los cambios en las normativas aduaneras y la burocracia han provocado una drástica reducción en las exportaciones. En 2023, Irlanda perdió más del 25% de sus cuotas de pesca en el Mar de Irlanda y el Mar Céltico. La combinación de barreras comerciales y cuotas reducidas ha generado una «muerte lenta» en el sector, con consecuencias devastadoras para las economías locales y el empleo en la región, crucial para el sustento de miles de pescadores y sus familias.

Conclusión

El Brexit ha sido un desastre para diversas industrias, con consecuencias económicas y sociales de envergadura. Las empresas afectadas por el Brexit enfrentaron desde cuantiosas pérdidas económicas hasta el cierre de empresas. A su vez, esto ha generado la destrucción de miles de empleos y una subida de precios que ha afectado tanto a consumidores como a empresas. Sin duda, el Brexit sigue teniendo repercusiones que podrían perdurar durante décadas.

Consecuencias en la economía británica del Brexit

Las barreras surgidas de la nueva situación han infligido un daño considerable a las relaciones comerciales entre la isla y el continente. Las exportaciones e importaciones de bienes, más que de servicios, que han aguantado mejor el tirón, han sufrido un descenso considerable.

- Los expertos coinciden en que el impacto ha sido negativo para la economía británica. **Ha perdido el 4% del Producto Interno Bruto (PIB)**. El impacto ha sido peor para los bienes en comparación con los servicios y, en particular, para las empresas manufactureras.
- En el tercer trimestre de 2024, el crecimiento británico fue de 2,9% (por debajo del 4,6% de media de la Eurozona). La OCDE proyecta que en 2025 crezca un 1,7%, el FMI un 1,5% y Goldman Sachs un 1,2%. Por este motivo, mejorar la relación comercial con Europa se vuelve crucial para evitar el estancamiento.
- Controlar la inmigración y la prosperidad para la industria pesquera son algunas de las promesas incumplidas.
- Falta de mano de obra europea, clave en sectores económicos, como el de la salud, el cuidado de mayores, hostelería, y la recolección de frutas de temporada- ahora estos trabajadores necesitan una visa.
- Tasa alta de inmigración: Una vez el Brexit fue una realidad, se cerraron las puertas a los ciudadanos europeos con el final de la libre circulación de personas que podían establecerse y trabajar sin condiciones ni visas en Reino Unido. Casi 4 millones de ciudadanos europeos recibieron el permiso de residencia definitiva en Reino Unido. Mientras las cifras de europeos asentándose en el país bajó, la llegada de migrantes de otras nacionalidades se disparó.

El fin de la libertad de movimiento de personas ha provocado un giro en el mercado laboral británico. Los empleos en hostelería, sanidad o cuidados de dependencia que realizaban trabajadores de la UE son desempeñados hoy por ciudadanos no comunitarios procedentes de Asia y África. Si los impulsores del Brexit prometieron un control de las fronteras, los últimos años han registrado cifras récord de nuevos

inmigrantes que demuestran el efecto contrario. En 2024, rozaron el millón de personas.

- Intento de aproximación a la UE. El PM **Keir Starmer busca acercarse a la Unión Europea para mejorar el acuerdo existente**. Bruselas lo sabe y no empezará negociaciones hasta que Londres entregue algo significativo, como devolver la libertad de movimiento de jóvenes europeos. Sin embargo el gobierno británico ha dicho que esta es una línea roja por el momento que a corto plazo no piensan cambiar. En estos momentos, uno de los temas en discusión entre Londres y Bruselas es el programa de movilidad juvenil que la UE pretende impulsar. Hasta ahora, el Gobierno laborista se ha mostrado reticente a aceptarlo debido a preocupaciones con la inmigración, ya que teme que pueda percibirse como una vía de entrada en un momento en que busca reducir los flujos migratorios. Este programa facilitaría que jóvenes pudieran estudiar, trabajar o residir en el Reino Unido y en los países de la UE por un periodo máximo de cuatro años. La iniciativa estaría destinada a ciudadanos británicos y europeos de entre 18 y 30 años.
- Las cifras de inversión en el Reino Unido han sido bastante bajas después del Brexit, porque una de las razones por las que las empresas solían invertir en RU era porque le daba acceso al mercado europeo. La razón radica en que una vez fuera de la UE, el Reino Unido tenía que salir del Mercado Común y la Unión Aduanera. Se creó una nueva frontera comercial en el mar de Irlanda que hace que enviar alimentos desde Londres a Belfast, la capital de Irlanda del Norte signifique en términos prácticos, hacer una exportación a la UE.
- Según un informe, en los primeros meses del Brexit, en 2020, las exportaciones de productos de mar británicos cayeron un 83%. Cinco años después, el Brexit no es un asunto concluido ni la pesca un capítulo finalizado. En 2026, tendrá que renegociarse cuánto pescado pueden capturar los pescadores de la UE en aguas británicas.

2. COMO ESTÁ AFECTANDO EL BREXIT A LOS PRINCIPALES SECTORES EXPORTADORES DE LA COMUNIDAD VALENCIANA A REINO UNIDO:

RAZONES POR LAS QUE EXPORTAR A REINO UNIDO

- Mercado de gran tamaño , maduro y competitivo – importador neto productos básicos.
- 5º destino de las exportaciones valencianas, y 6º proveedor.
- 6ª economía BM – PIB. Gran capacidad de innovación y de crecimiento infraestructuras desarrolladas.

- Buena percepción Marca España: el producto español es muy conocido y valorado.
- Alto poder adquisitivo (Salario medio anual: 42.210 GBP).
- El mercado demanda principalmente automóviles, frutas, productos cerámicos, combustibles, plásticos, verduras y calzado de la Comunitat Valenciana, que componen el 80% del valor exportado.
- Los productos que han tenido un mayor dinamismo son la maquinaria, plásticos, frutas y mueble, entre los productos de mayor valor exportado. Por el contrario, el menor dinamismo ha sido para los combustibles, automóviles, calzado y verduras.
- Respecto a las importaciones, Reino Unido también destaca como el 6º mayor proveedor de la Comunitat Valenciana con un 5% del valor total importado en 2023.
- Los productos de Reino Unido más importados por la Comunitat son los automóviles, las máquinas mecánicas, los combustibles y el calzado.

- AGROALIMENTARIO Y VINO

La industria alimentaria española está recibiendo el impacto del Brexit cinco años, sobre todo por la introducción en 2024 de nuevos requisitos que han reducido sus ventas a ese país hasta un 18,6 % en volumen.

Reino Unido está aplicando desde hace un año nuevos controles fronterizos sobre las importaciones de alimentos y productos animales que fueron recogidos en el acuerdo del Brexit, pendiente de su primera revisión en 2025.

A lo largo de 2024 se **han implantado de forma progresiva controles sanitarios** y fitosanitarios en frontera, que incluyen notificaciones previas, certificados sanitarios y fitosanitarios, y controles físicos, documentales y de identidad de la mercancía.

*Otra barrera es la **obligatoriedad de incluir en el etiquetado una dirección física en el Reino Unido**, un proceso "costoso y que desincentiva" a las empresas así como cuestiones fiscales como la gestión del IVA en Reino Unido, para lo que algunas compañías están creando sociedades filiales, o de logística, contratando servicios de almacenes en ese país para agilizar los pedidos.*

¿Cuáles son los nuevos controles fronterizos post-Brexit a partir del 30 de abril?

El 30 de abril comenzará la segunda fase de los nuevos controles fronterizos post-Brexit de Gran Bretaña para las importaciones de alimentos de la Unión Europea, tres años después de que Reino Unido abandonará el mercado único del bloque y ocho años después de que votará a favor de abandonar la UE.

La primera fase del nuevo Modelo Operativo de Objetivos Fronterizos (BTOM, por sus siglas en inglés) de Gran Bretaña, que requiere certificación adicional, entró en vigor el 31 de enero. La segunda fase, a partir del 30 de abril, introducirá controles físicos para los llamados productos animales de "riesgo medio", plantas y productos vegetales, como carne, pescado, queso, huevos, productos lácteos y ciertas flores y semillas cortadas y congeladas.

El 30 de abril también se impondrán nuevos cargos por parte del gobierno a los importadores que traigan mercancías a través del puerto de Dover y el Eurotúnel. El gobierno dice que el llamado cargo común al usuario cubrirá los costos de sus nuevos controles y sistemas.

Un poco más adelante, comenzará una tercera fase, retrasada desde el 31 de octubre del año pasado, en la que las empresas que trasladan mercancías de la UE a Gran Bretaña deben cumplir con los nuevos requisitos de declaración de seguridad del Reino Unido: información detallada sobre los productos que se envían. El Servicio de Impuestos y Aduanas de Gran Bretaña dijo que la recopilación obligatoria de los datos permitiría un "riesgo más inteligente de los bienes", con menos probabilidades de que los bienes legítimos sean retenidos en la frontera. Dijo que esto significaría menos interrupciones para las empresas y evitaría que las mercancías ilegales y peligrosas ingresen al Reino Unido.

Pero advirtió a las empresas que las declaraciones deben presentarse antes de que las mercancías lleguen a la frontera del Reino Unido para evitar que sean retenidas para controles innecesarios y posibles sanciones.

Si bien los principales minoristas británicos y las grandes empresas exportadoras de la UE tienen los recursos para manejar las demandas del nuevo régimen fronterizo, los minoristas y mayoristas más pequeños se han quejado de que es desproporcionadamente oneroso.

Los planes para ampliar los controles físicos a las frutas y verduras se han retrasado varias veces y en septiembre del año pasado se volvieron a aplazar hasta el 1 de julio de este año. La ministra de Finanzas, Rachel Reeves, dijo el domingo que estaba "feliz de considerar" una idea, presentada la semana pasada por el comisario europeo de Comercio, Maros Sefcovic, de que Gran Bretaña podría unirse a un esquema aduanero paneuropeo. El esquema no es lo mismo que la unión aduanera completa de la UE, a la que el gobierno laborista ha dicho que no volverá a unirse.

¿POR QUÉ SIGUE HABIENDO CONFUSIÓN ENTRE LOS IMPORTADORES?

Los importadores no saben cuál será la frecuencia de los controles físicos y solo se enteraron de los cargos que enfrentarían el 3 de abril. Si bien los principales supermercados británicos y los grandes proveedores de la UE tienen la potencia financiera y los recursos para manejar las nuevas demandas, los minoristas y mayoristas más pequeños han advertido que los controles y cargos dañarían sus negocios, restringirían la variedad y frescura de los alimentos en Gran Bretaña y elevarían los precios.

Están preocupados por la interrupción de los suministros después del 30 de abril y se han estado abasteciendo de productos tanto como pueden.

Muchos importadores más pequeños comparten cargas de camiones con otros proveedores, lo que se conoce como grupaje, por lo que les preocupa que las mercancías puedan ser retenidas incluso si su propia documentación está en orden.

El gobierno dice que adoptará un "enfoque pragmático" para introducir los controles y no espera una interrupción significativa de las importaciones.

"Los productos que representan el mayor riesgo de bioseguridad están siendo priorizados a medida que aumentamos las tasas de control completo y los altos niveles de cumplimiento", dijo un portavoz del gobierno del Reino Unido.

¿POR QUÉ EL GOBIERNO ESTÁ HACIENDO LOS CAMBIOS?

El gobierno dice que los nuevos controles son esenciales para ayudar a prevenir enfermedades y plagas que ingresan a Gran Bretaña y nivelarán el campo de juego para los exportadores del Reino Unido. Gran Bretaña ha retrasado repetidamente la imposición de controles a las importaciones de la UE. Por el contrario, la UE aplicó inmediatamente sus normas, lo que provocó retrasos en los puertos en 2021 y provocó que algunos exportadores británicos, como los fabricantes de queso y los productores de carne de vacuno de alta gama, renunciaran a vender al bloque, al menos inicialmente.

- RESUMEN DE LAS TRES FASES:

Gran Bretaña ha pospuesto cinco veces la implementación total de sus controles fronterizos posteriores al Brexit sobre alimentos y productos frescos debido a las preocupaciones sobre la interrupción de los puertos y la crisis del costo de vida. Pero su nuevo Modelo Operativo de Objetivos Fronterizos (BTOM, por sus siglas en inglés) entra en vigor el 31 de enero y se introducirá en tres fases.

Inicialmente, los exportadores de la UE de productos animales y vegetales, como huevos, lácteos, carne y bayas, deberán presentar Certificados Sanitarios de Exportación (EHC) a las autoridades británicas.

Pero los controles físicos de los envíos solo comenzarán el 30 de abril, seguidos del requisito de certificados de seguridad y protección a partir del 31 de octubre.

Gran Bretaña importa hasta el 70% de sus alimentos frescos de la UE en los meses de invierno, cayendo a alrededor del 30% en los meses más cálidos, con hasta 1.000 camiones que llegan diariamente a sus puertos.

"¿El gobierno hará cumplir la ley impidiendo que el material que no tenga un EHC electrónico ingrese a la frontera de Gran Bretaña? ¿O simplemente deja entrar cosas y luego simplemente se hace cumplir a través del contacto con las empresas involucradas?.

El British Retail Consortium y el Fresh Produce Consortium también han expresado su preocupación. A la Asociación Británica de Procesadores de Carne le preocupa que la falta de capacidad veterinaria en la UE pueda retrasar la certificación sanitaria.

No obstante, para la industria alimentaria española sigue siendo prioritario el mercado británico.

Los principales sectores exportadores al país británico impulsores del superávit comercial son frutas y hortalizas, vino y aceite de oliva, mientras que España importa sobre todo bebidas espirituosas, cereales y pescado.

*Pérdida de competitividad: El **sector hortofrutícola español vive con "preocupación"** el descenso de sus exportaciones a ese mercado, que han pasado de 1,6 a 1,3 millones de toneladas entre 2019 y 2023 (-17 %), en línea con otros países europeos como Países Bajos (-30 %), Bélgica (-29 %), Italia (-13 %) y Francia (-45 %).*

*En ese mismo periodo, además, **han aumentado las importaciones británicas de terceros países** como Marruecos (+86 %) y la India (+34 %).*

En el próximo julio, entrarán en vigor los nuevos requisitos para la entrada de productos, ya que hasta ahora se ha mantenido la documentación "que se exige normalmente", incluidos los certificados fitosanitarios.

La industria española del aceite de oliva se ha adaptado mejor, a pesar de la "confusión inicial" de las autoridades británicas y los operadores, lo que hizo que al principio se perdiera algo de mercado y después se recuperara.

En el caso del vino, *Reino Unido sigue siendo uno de los mercados más importantes*, puesto que está entre los primeros en valor para los vinos envasados. En la negociación de salida, Reino Unido aceptó los estándares de la Organización Internacional del Vino en cuanto a métodos de elaboración y análisis, **si bien preocupa la situación fiscal**, por el incremento de tasas a los vinos.

AGROALIMENTARIO DE COMUNITAT VALENCIANA

- Reino Unido es el tercer destino de las exportaciones agroalimentarias de la Comunitat Valenciana con un 7,6%, por detrás de Alemania y Francia.
- Los frutos son los productos agroalimentarios más exportados (con un 43%, 2º en el ranking total y 11% del valor total exportado desde la CV). El cacao y preparaciones alcanzaron el mayor dinamismo.

MERCADO EN RU:

- Se enfrenta a problemas con la cadena de suministro.
- Gran dependencia de las importaciones españolas.
- Los ciudadanos del Reino Unido apuestan por la calidad de los productos hortofrutícolas de la Comunitat Valenciana.
- La ventaja competitiva de la proximidad para los productores de la Comunitat Valenciana
- Escasez de trabajadores inmigrantes amenaza con interrumpir producción

Oportunidades para:

- Sandías y melones, cerezas, Limones y Naranjas,, Tropical (mango) . Brócoli y Coliflor
- Productos alternativos a la carne. Durante la pandemia, 1 de cada 5 británicos afirman haber reducido su consumo cárnico o 1,8 millones de hogares británicos han usado productos sin carne.
- Alternativas a los procesados son productos de especial interés en el mercado de Reino Unido. Interés creciente alimentos quinta gama – hostelería.
- Incremento del comercio online: las ventas online del sector han aumentado más de un 80% en algunos meses.
- Frutas y verduras ecológicas: Dan mucha importancia a los productos relacionados con la salud: productos ecológicos y dietas vegetarianas y veganas con una demanda en aumento desde la pandemia . Libres de alérgenos.
- Las vitaminas y suplementos.
- Productos congelados.

VINO

- Muy buen posicionamiento vino español.
- Pérdidas muy grandes en canal on trade (Canal Horeca: pubs, restauración, hospitality) .
- Ganancias exponenciales canal off trade (supermercados off license y online) .
- Incremento significativo venta directa cliente final por tiendas especializadas .
- Se refuerzan y aumentan ventas online .
- Caída venta vinos de otros continentes
- Grandes importadores Majestic , Corney & Barrow , y otros : free delivery
- En tiendas especializadas: Tarjetas de fidelización y descuento

Oportunidades en:

Target: distribuidores de canal online y off license.

AUTOMOCIÓN DE COMUNITAT VALENCIANA

Reino Unido fue el principal destino de las exportaciones de la CV en 2024 fue Reino Unido con cerca del 18% del volumen exportado, equivalente a 886,8 millones de euros.

La Asociación Valenciana de la Industria de la Automoción (AVIA) ha estado muy atenta a cómo el Brexit ha impactado a las empresas de automoción en la Comunidad Valenciana.

Las empresas de componentes de automoción de la CV han sabido adaptarse al Brexit pese al incremento de los costes por las barreras comerciales, controles aduaneros y requisitos documentales adicionales, lo que ha aumentado los costes logísticos y administrativos para las empresas valencianas que exportan componentes y vehículos al Reino Unido.

Retrasos en la cadena de suministro: Los controles aduaneros y las nuevas regulaciones han generado retrasos en los envíos, afectando la puntualidad y eficiencia en la entrega de productos, lo que puede impactar en la competitividad.

Normativas de homologación y certificación: Mientras que en la UE se utilizan las homologaciones de tipo (como las de la Directiva de Vehículos), en el Reino Unido se han desarrollado sus propias certificaciones, conocidas como "Type Approval" británico, que pueden requerir pruebas y documentación adicional para cumplir con los requisitos locales.

Requisitos de emisiones: Aunque la UE tiene estándares estrictos como las normas Euro, el Reino Unido ha establecido sus propias normativas de emisiones, que en algunos casos pueden ser más estrictas o tener diferentes límites, especialmente en relación con las emisiones de NOx y partículas.

Etiquetado y marcado: Las regulaciones británicas pueden requerir etiquetas, marcas o certificaciones específicas en los vehículos o componentes, diferentes de las que se usan en la UE, para facilitar la trazabilidad y cumplimiento normativo.

El PM británico, Keir Starmer ha anunciado un nuevo acuerdo con Estados Unidos que posiciona al Reino Unido como el primer país en cerrar un pacto de este tipo con el país americano. Una de las medidas más destacadas es la reducción de aranceles sobre ciertos vehículos británicos exportados a EE. UU., pasando del 27% al 10% de arancel. Hay que tener en cuenta que Estados Unidos son el principal mercado de los vehículos de lujo fabricados en el Reino Unido.

La Comunitat Valenciana, que es uno de los principales proveedores de componentes de automoción al Reino Unido, podría beneficiarse indirectamente si aumenta el volumen de exportaciones de vehículos británicos a EE. UU.

Una mayor demanda de coches de lujo fabricados en RU en el mercado estadounidense podría aumentar la producción en Reino Unido. Esto podría conllevar un incremento de piezas importadas desde España, lo que refuerza el valor de las cadenas de suministro internacionales y destaca el interés estratégico de España en seguir consolidando su posición como socio industrial clave del Reino Unido.

PRODUCTOS CERÁMICOS DE COMUNITAT VALENCIANA

- EE,UU (14%) es el 1º destino de los productos cerámicos valencianos, junto con Francia y R. Unido concentran un 32% del total. Los azulejos y baldosas de la partida 6907 son los productos más exportados (95% del total).
- El país británico importó 147,1 millones de euros en azulejos, un 11,5% menos en 2024 de la CV.
- El Brexit y la ‘congelación’ de la obra nueva explican estos descensos.

CALZADO DE COMUNITAT VALENCIANA

- Es el 9º sector valenciano más exportador (3% de total exportación CV)
La CV es la 1ª región española más exportadora con 31% de calzado español, en general, y 38% de piel.
- EXPORTACIÓN 2024= 1.144 MILLONES DE EUROS /% VARIACIÓN 2024/2023= - 10%.
- Francia es el principal destino (14% del valor total) junto con Alemania, Italia y Estados Unidos representan un 39% del total exportado, siendo Reino Unido el sexto destino de las exportaciones de la CV. El calzado de piel es el producto más exportado (56%) y el de textil, el más dinámico.
- Cinco años después del Brexit, las exportaciones de calzado de la Comunidad Valenciana al Reino Unido se han visto afectadas de manera significativa. La organización señala que el Brexit ha generado obstáculos como el aumento de costes logísticos, la burocracia adicional y las barreras arancelarias, lo que ha dificultado la exportación de calzado valenciano al mercado británico. Estos cambios han provocado una reducción en las ventas y han obligado a muchas empresas a adaptarse a las nuevas condiciones para mantener su presencia en ese mercado

MUEBLE DE COMUNITAT VALENCIANA

- Reino Unido ocupa el cuarto lugar como destino de las exportaciones de la CV, desembolsó casi cinco millones de euros en compras de muebles, decreciendo un 23,8%. Consecuencia del descenso en la construcción de obra nueva tanto residencial como en el canal Contract.
- Por otro lado, Londres es el hub donde se tienen su sede todos los grandes estudios de arquitectura y diseño de interiores con proyectos internacionales en todo el mundo. El mueble español gusta por calidad y diseño.

TECNOLOGIA MEDIA-ALTA DE C.VALENCIANA

La exportación de productos de alta y media tecnología representan un 34% del valor total exportado CV.

4ª región española más exportadora de productos relacionados con alta y media tecnología (8% del total de España). EXPORTACIÓN 2022: 13.576 MILLONES DE EUROS /TASAS DE VARIACIÓN 2022/2021=+23%

-Alemania es el 1º destino (13% del total) y Reino Unido el cuarto de las exportaciones de la CV. Por productos destaca la fabricación de vehículos de motor que representan un 47% de las exportaciones de productos relacionados con alta y media tecnología. La fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos, los más dinámicos, lo que implica una oportunidad en RU al haber una demanda de estos productos en el país británico.

Conclusiones: Reino Unido, es un mercado estratégico para las exportaciones valencianas. Supone el tercer destino de nuestras exportaciones con un peso del 8 % sobre la exportación total de la Comunitat, además de ser el quinto socio importador.

Los productos más exportados son, principalmente, del capítulo de vehículos, representando más del 47 % del total y con una dependencia del mercado británico bastante elevada, entre un 10 % y un 31 %, en función de la partida concreta analizada. En segundo lugar se encuentran los productos agroalimentarios y los productos agrícolas, suponiendo el 13% de la exportación total a Reino Unido, y con una alta dependencia de este mercado que se eleva en el caso de cítricos a un 10 %, arroz un 30,71 % del total exportado, los tomates con un 17,6 %, las cebollas con un 14,4 %, los frutos secos con un 9,6 %, y las hortalizas con un 6,25 % .

Los productos relacionados con HABITAT tienen una dependencia entre un 6 y un 26%. La exportación de derivados del petróleo también tiene una dependencia bastante elevada, 18,33%. La dependencia de los productos plásticos alcanza hasta casi el 14%. La cerámica y el calzado son otros productos que se podrían ver resentidos, puesto que su dependencia de este mercado ronda el 6 %.

3. SECTORES PRIORITARIOS EN REINO UNIDO CON OPORTUNIDADES PARA LAS EMPRESAS DE LA CV

Sectores prioritarios en RU

- 5 sectores prioritarios: Fabricación avanzada, Ciencias de la Vida (que incluyen genómica, biofarma, tecnología médica de precisión o MedTech, industrias verdes (hidrógeno, energías renovables, vehículo eléctrico, objetivo Net Carbon Zero), tecnológica (IA, Quantum, Data Analytics, RA, RV, Ciberseguridad e industrias creativas (TV, VIDEOJUEGOS, MK).
- Reino Unido además tiene sectores muy potentes como servicios financieros, Fintech, Edtech.
- Líder en e- Commerce
- Automóvil
- Aeroespacial

Existen oportunidades significativas en varias áreas:

- Soluciones bajas en carbono: que sirvan como catalizador para mejorar la eficiencia energética y reducir las emisiones de carbono en múltiples sectores.
- Hidrógeno: Hacer crecer la economía del hidrógeno del Reino Unido mediante el desarrollo de nuevas tecnologías que puedan derivar y procesar hidrógeno de manera eficiente y económica.
- Tecnologías de baterías: Suministro de los productos químicos necesarios para las tecnologías de baterías. La industria química del Reino Unido se encuentra en una posición sólida para capitalizar el mercado en rápido crecimiento de las baterías de iones de litio (Li-ion) para vehículos eléctricos.
- Materias primas renovables: Sustitución de materias primas de combustibles fósiles por energías renovables, cambio a productos químicos de base biológica y desarrollo de polímeros de base biológica.
- Economía circular: El suministro de reciclaje químico y envases sostenibles, ambos cruciales para abordar el problema de los residuos plásticos. La digitalización también es vital para aumentar la eficiencia y la calidad y reducir los residuos.
- Madurez comercial: El Reino Unido es la primera gran economía del mundo en aprobar leyes para reducir todas las emisiones de gases de efecto invernadero a cero neto para 2050, y el sector químico está desempeñando un papel fundamental para lograrlo.

- Con una economía diversificada y de largo recorrido internacional, el Reino Unido sigue siendo uno de los destinos prioritarios para la internacionalización empresarial. Pese a haber sufrido transformaciones significativas en los últimos años, como el Brexit o la transición ecológica, su capacidad de generar negocio y su peso económico continúan atrayendo a empresas de todo el mundo.
- Para las empresas de la Comunidad Valenciana, este país ofrece sectores clave donde posicionarse con soluciones innovadoras y una amplia red de apoyo institucional.
- El Reino Unido es la sexta economía mundial y la segunda de Europa en PIB. Su entorno de negocio se caracteriza por la seguridad jurídica, un marco regulatorio avanzado y una cultura empresarial abierta a la colaboración internacional. A pesar del Brexit, el país mantiene una fuerte capacidad importadora, especialmente de tecnología, soluciones energéticas, agroalimentario y bienes industriales.
- su clima fiscal y político también es favorable: bajos costes de establecimiento , una estructura administrativa simplificada y fuerte apoyo a la inversión extranjera. Los condados de Inglaterra y las provincias del Reino Unido cuentan con agencias regionales que promueven activamente la atracción de proyectos internacionales.

Tecnología

En el año 2023, Reino Unido se convirtió en el tercer país del mundo (por detrás de Estados Unidos y China) en alcanzar el hito de tener nuestro sector tecnológico valorado en más de 1 billón de dólares. El país británico es el hogar de un tercio de todos los unicornios de Europa, startups que han alcanzado una valoración de al menos 1.000 millones de dólares, y más del 40% de ellos se produjeron en los últimos 3 años. Además de más de 150 unicornios, que es más que las cifras de Francia, Alemania y Suecia juntas, el Reino Unido también alberga más de 200 futuros unicornios.

También es el hogar del capital de riesgo europeo (VC), con más del 40% de los nuevos fondos de riesgo europeos recaudados en los últimos cinco años con sede en el Reino Unido. Los inversores de capital riesgo con sede en el Reino Unido han recaudado más de \$ 25 mil millones en los últimos 3 años.

El ecosistema tecnológico británico busca soluciones escalables y ágiles: una puerta abierta para las empresas de la Comunidad Valenciana que innovan con impacto global. Reino Unido se está consolidando como uno de los principales clústeres tecnológicos de Europa, con hubs como Tech City UK, en el este de Londres. Tiene como objetivo convertirse en el centro de innovación digital del continente, impulsado por estrategias como la UK Digital Strategy. Las empresas de la CV especializadas en Big Data , IA, ciberseguridad, fintech, y soluciones digitales aplicadas tienen oportunidades de integrarse en un innovador ecosistema muy conectado con inversores y empresas globales.

También para tener en cuenta, la creciente digitalización de servicios públicos y sectores clave como la salud o la educación, que demandan proveedores de tecnología capaces de adaptarse a entornos regulados y exigentes.

Oportunidades de inversión en este sector

- Inteligencia artificial (IA): En la actualidad hay muchas aplicaciones de la IA en una amplia gama de sectores, desde la sanidad hasta la fabricación. El Reino Unido alberga el tercer mayor número de empresas de IA del mundo, después de Estados Unidos y China. Hay más de 3.000 empresas de IA, incluidas más de 1.900 empresas dedicadas a la IA en la industria de la IA del Reino Unido.
- Tecnologías cuánticas: El Reino Unido es un líder mundial en tecnologías cuánticas y es fundamental para la prosperidad y la seguridad futuras del Reino Unido.
- Semiconductores: Los semiconductores son el componente central de todos los dispositivos electrónicos y sustentan nuestra economía, nuestra seguridad nacional y nuestro estilo de vida moderno. El sector de semiconductores del Reino Unido tiene fortalezas en semiconductores compuestos, materiales 2D, investigación y desarrollo, propiedad intelectual y diseño de chips. El diseño de semiconductores de silicio es una fortaleza.
- Ciberseguridad: El sector de la ciberseguridad del Reino Unido está creciendo rápidamente. Los ingresos del sector han crecido a más de £ 11.9 mil millones en 2023, un aumento del 13% con respecto a 2022. El Reino Unido cuenta con casi 2.100 empresas de ciberseguridad.
- El Reino Unido ofrece oportunidades significativas para todas las empresas involucradas en la industria. El mercado es diverso, con ofertas que van desde servicios profesionales cibernéticos hasta seguridad móvil y de endpoints. También hay apoyo gubernamental para el crecimiento de empresas en etapa inicial y financiamiento para investigación y desarrollo colaborativos. La ciberseguridad del Reino Unido tiene una amplia gama de aplicaciones, desde servicios financieros, comercio minorista y atención médica hasta dispositivos conectados, infraestructura y transporte.
- EDTECH: Con más de 1.000 empresas que ofrecen plataformas educativas tanto para niños como para adultos, así como una próspera escena de investigación y desarrollo, el Reino Unido ofrece una excelente base para las oportunidades de EdTech. Se estima que las escuelas del Reino Unido ya gastan alrededor de 900 millones de libras esterlinas al año en tecnología educativa, una cifra que crecerá con la adopción del aprendizaje combinado que ha seguido a las restricciones de COVID-19.

Energías renovables

El liderazgo británico en renovables se apoya en cadenas de suministro robustas e innovadoras: el momento ideal para que la Comunidad Valenciana posicione su know-how industrial en el mapa energético europeo.

El Reino Unido apuesta decididamente por la transición energética. A través de su plan Clean Growth Strategy, el Gobierno ha destinado más de 2.500 millones de libras al desarrollo de tecnologías limpias e infraestructuras sostenibles. Las energías renovables, especialmente la eólica marina, son una prioridad, con oportunidades para empresas de la CV en toda la cadena de valor: estructuras, logística offshore, mantenimiento, almacenamiento y redes inteligentes.

A destacar los importantes programas de inversión y licitaciones públicas centradas en el despliegue de energía renovable en zonas costeras, donde se busca colaborar con empresas con experiencia técnica y capacidad de ejecución internacional.

- **Hidrógeno:** Reino Unido tiene uno de los mercados de hidrógeno más maduros del mundo y el enfoque de apoyar múltiples tecnologías de producción, incluida la producción de hidrógeno electrolítico y habilitado para la captura de carbono, ha dado lugar a una cartera de proyectos de hasta 18 GW.
- El hidrógeno bajo en carbono es un nuevo supercombustible, una fuente de energía limpia.
- El Reino Unido también tiene una geología favorable para el almacenamiento de hidrógeno a gran escala en cavernas de sal y campos de petróleo y gas en desuso bajo el Mar del Norte. La madura industria del petróleo y el gas del Reino Unido desempeñará un papel central en el suministro de hidrógeno habilitado para la captura, utilización y almacenamiento de carbono (CCUS).
- Se estima que la demanda de hidrógeno del Reino Unido alcanzará entre 80 y 140 teravatios-hora en 2035.
- Escocia: Activos: gasoductos existentes que podrían reutilizarse, conectando el importante centro industrial de Escocia con la Europa continental, producción temprana de hidrógeno electrolítico eólico y mareomotriz en las Orcadas, Aberdeen Hydrogen Hub.

Oportunidades de inversión:

- Solent: Activos: estación de producción y repostaje de hidrógeno electrolítico.
- Superhub de hidrógeno en el puerto de Southampton.
- En el país de Gales: oportunidades de inversión: Autovía del Hidrógeno e infraestructura portuaria.
- Valle de Tees: Oportunidades de inversión: el primer centro de transporte de hidrógeno de su tipo en Tees Valley.
- Humber: Oportunidades de inversión: gasoducto de hidrógeno compartido, proyectos de hidrógeno verde como Gigastack y Keadby Hydrogen Power Station.
- Irlanda del Norte: Oportunidades de inversión: producción de autobuses de hidrógeno en Wrightbus en Ballymena.

-

Gas y Nuclear:

Están surgiendo oportunidades en el suministro de gases verdes, como el biogás, el biometano y el hidrógeno renovable. El gobierno los apoya a través del Plan de Apoyo al Gas Verde (GGSS).

El Reino Unido tiene la ambición de alcanzar cero emisiones netas de gases de efecto invernadero para 2050, y la industria del petróleo y el gas es un socio importante en este esfuerzo transformador.

Esto estará respaldado por modelos de negocio, para permitir la captura, utilización y almacenamiento de carbono (CCUS) y el hidrógeno a gran escala.

Nuclear: Existen oportunidades a lo largo del ciclo de vida nuclear, ya que el Reino Unido persigue proyectos nucleares a gran escala, al tiempo que mira hacia el futuro de la energía nuclear con oportunidades de inversión clave en tecnologías nucleares avanzadas, así como un gran programa de desmantelamiento.

El Reino Unido también está considerando el papel más amplio de la energía nuclear más allá de la producción de electricidad, presentando nuevas oportunidades, incluidas las redes de calefacción urbana, la producción de hidrógeno y combustibles sintéticos, el suministro de calor para usos industriales y domésticos y la producción de isótopos médicos.

Descarbonización del transporte marítimo y regulación: La Organización Marítima Internacional (OMI) tiene como objetivo reducir las emisiones de gases de efecto invernadero del transporte marítimo internacional en al menos un 50% para 2050 (en comparación con una línea de base de 2008).

El Reino Unido presenta oportunidades en: el desarrollo de buques propulsados por combustibles alternativos; la integración de los puertos en la red energética descarbonizada · Abasteciendo los combustibles del futuro .

Digitalización de los puertos y el transporte marítimo: Se estima que el sector de la tecnología del transporte marítimo del Reino Unido alcanzará los 13.000 millones de libras esterlinas al año en 2030, facilitado por la digitalización de los puertos y el transporte marítimo. **Autonomía marina:** La autonomía marina está llamada a revolucionar el sector, con nuevas tecnologías que permiten un funcionamiento más eficiente del transporte marítimo.

Ciencias de la vida

El sector de ciencias de la vida y farmacéutico es uno de los pilares de la estrategia industrial británica post-Brexit.

La apuesta británica por la medicina de precisión y la salud digital requiere aliados tecnológicos e innovadores: un terreno fértil para la colaboración de la CV en salud avanzada.

El Gobierno está impulsando la colaboración público-privada, fomentando la inversión en biotecnología, diagnóstico médico, salud digital y fabricación de dispositivos. Las empresas de la CV que trabajan en innovación sanitaria tienen grandes oportunidades para integrarse en consorcios o colaborar con universidades y centros británicos.

Así mismo, destacan el papel de grandes hospitales y centros de investigación en la adopción de nuevas tecnologías, lo que ofrece un entorno ideal para validar e implementar soluciones innovadoras.

Más de 5.600 empresas de ciencias de la vida ya operan en el Reino Unido, incluidas las 25 principales compañías farmacéuticas mundiales y las 30 principales empresas mundiales de tecnología médica. El sector emplea a más de 300 mil personas y RU es centro de talento global.

La biofarmacéutica es un sector de alto crecimiento con un mercado global de 1,5 billones de dólares. Esto ha sido impulsado por el crecimiento y las oportunidades en el descubrimiento de fármacos, terapias avanzadas, servicios de investigación y desarrollo (I&D), datos y evidencia del mundo real, bioprocesamiento y bioingeniería, y aplicaciones de IA en I&D y atención médica.

El innovador sector de las ciencias de la vida y la biotecnología del Reino Unido ya ha recaudado una inversión de 1.980 millones de libras esterlinas en el primer y segundo trimestre de 2024, frente a los 1.800 millones de libras esterlinas recaudadas el año pasado.

Oportunidades:

El Reino Unido tiene una gran experiencia en inmunología, vacunología, ensayos novedosos y ejecución de programas de vacunación, y es uno de los mayores financiadores de GAVI, la Alianza Mundial para las Vacunas.

Moléculas pequeñas: Un pilar en la industria farmacéutica, las moléculas pequeñas continúan teniendo ventajas distintivas y han experimentado un impulso en el crecimiento debido a la expansión de las aplicaciones y la aceleración de los avances tecnológicos.

El Reino Unido ha desarrollado el principal clúster de terapias celulares y genéticas de Europa, y el más grande fuera de los Estados Unidos. Estas terapias avanzadas ofrecen una inmensa promesa como tratamientos o incluso curas para una amplia gama de enfermedades.

Cell and Gene Therapy Catapult es una organización independiente de innovación y tecnología comprometida con el avance de las terapias celulares y génicas y apoya 202 proyectos.

Los desarrolladores de terapias celulares y génicas se encuentran en todo el Reino Unido, con semilleros en el Triángulo Dorado de Londres, Stevenage, Cambridge y Oxford. También hay una serie de promotores con sede en ciudades del norte del Reino Unido, como Edimburgo, Manchester, Sheffield y York.

Los clústeres especializados ofrecen oportunidades en subsectores de alto crecimiento, como la medicina de precisión, las terapias celulares y genéticas.

Oportunidades en las que invertir ahora: Terapias con ácidos nucleicos en Oxfordshire.

La demanda de soluciones sanitarias transformadoras se está disparando. Las empresas que buscan probar y administrar nuevos tratamientos pueden colaborar con Harwell Campus, el campus de ciencia e innovación más grande del Reino Unido.

Regeneración de tejidos y cuidado de heridas en la región de la ciudad de Leeds.
Desarrollar y comercializar nuevas tecnologías de regeneración de tejidos y cuidado de heridas y acceder a un mercado en rápido desarrollo dentro del sector de la tecnología médica y de la salud.

Tecnologías de salud digital: El auge tecnológico de las últimas 2 décadas ha cambiado la forma en que se utiliza el software en los dispositivos médicos. Desde el análisis de imágenes por IA hasta los sistemas de monitoreo de teléfonos inteligentes, la tecnología basada en datos libera tiempo clínico y permite a los pacientes administrar mejor su propia salud.

Existe una gran demanda de dispositivos médicos en el Reino Unido.

Aplicaciones de análisis de datos e inteligencia artificial en la región de la ciudad de Leeds.
Diagnóstico e intervención precoz para un envejecimiento saludable.

Satisfacer la creciente demanda de innovaciones en el diagnóstico digital y molecular, así como de tecnologías inteligentes de asistencia, para apoyar la intervención temprana en las enfermedades del envejecimiento.

Automoción

Las inversiones en vehículo eléctrico y movilidad inteligente abren la puerta a empresas de baterías, conectividad y software. Demanda de socios industriales para avanzar hacia la electrificación e industria 4.0, especialmente en el desarrollo de soluciones relacionadas con la gestión de energía, el control electrónico, conectividad y automatización industrial.

VE: El Reino Unido es uno de los 20 principales países del mundo en cuanto a crecimiento y tasas de penetración de vehículos eléctricos (Bloomberg, 2024).

Existen importantes oportunidades de inversión en toda la cadena de suministro de vehículos eléctricos, tecnologías de baterías y reciclaje de materiales innovadores.

Tecnologías conectadas e inmersivas para la movilidad del futuro en Coventry y Warwickshire.

Los vehículos están cada vez más impulsados por software, lo que crea una nueva demanda de empresas con capacidad en ciberseguridad, datos e inteligencia artificial, tecnología inmersiva y AR/VR, y gamificación. Estas tecnologías facilitadoras son esenciales en el desarrollo de nuevos vehículos y en la experiencia del usuario a bordo, la seguridad, la conectividad y los servicios compartidos.

Materiales ligeros: magnesio, compuestos de fibra de carbono, Aluminio y matrices compuestas, titanio, Compuestos de fibra de vidrio y acero de alta resistencia.

Infraestructura de carga: Estaciones de carga ultrarrápida, Carga inalámbrica Carga V2G, Carga en carretera, Marquesinas solares, Carga en el sitio del hub.

Existen importantes oportunidades de inversión en toda la cadena de suministro del Reino Unido en:

- Tecnologías de baterías: Baterías de iones de litio, Baterías de níquel-hidruro metálico, Materiales catódicos, Materiales del ánodo, electrólitos, separadores.
- Electrónica de potencia, máquinas y accionamientos: inversores, convertidores y cargadores embarcados para convertir y controlar la energía eléctrica en vehículos eléctricos (VE), sistemas de gestión de baterías (BMS), Motores eléctricos.
- Hidrógeno: Vehículos eléctricos de pila de combustible de hidrógeno (FCEV), estaciones de repostaje de hidrógeno (HRS), Vehículos pesados y autobuses impulsados por hidrógeno, Pilas de combustible de hidrógeno, Tanques de almacenamiento de hidrógeno.

Arco de Oxford-Cambridge y Valle® del Automovilismo: Oxford es el hogar del Harwell Campus, el Energytec Cluster y la Faraday Institution. La zona es, junto con partes de las Midlands, también conocida como Motorsport Valley, el líder indiscutible del automovilismo mundial. Siete de los diez equipos de Fórmula 1 tienen su sede allí, es el hogar de la Fórmula E.

Otros sectores con potencial de negocio

Industria aeroespacial

Reino Unido cuenta con la tercera industria aeroespacial más grande del mundo, con una red consolidada de centros de investigación, fabricantes y empresas proveedoras. Oportunidades para proveedores de componentes de alta precisión, materiales compuestos y soluciones para la fabricación aditiva. Se demandan también tecnologías de mantenimiento predictivo y digitalización, así como soluciones adaptadas a la fabricación avanzada.

Medio ambiente y economía circular

Fomento activo de modelos de economía circular, con foco en reciclaje, reutilización y residuos industriales. Se prioriza la trazabilidad de materiales, el ecodiseño y la valorización de residuos en sectores industriales, logísticos y urbanos, lo que representa una oportunidad para soluciones digitales y plataformas de gestión medioambiental.

4. PRINCIPALES FERIAS EN REINO UNIDO

TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y COMUNICACIÓN (TIC)

Junio 2025

9-13 Junio

LTW - **The London Technology Week**. <https://londontechweek.com/>

Noviembre 2025

25 – 27 IFSEC International Londres. <https://prod65.ifsecglobal.com/>

Salón de seguridad y de protección contra incendios. IFSEC International es una de las ferias más importantes para la seguridad comercial y protección contra incendios, que se celebra anualmente en London. La exposición establece un nuevo estándar para el futuro y, por tanto, es una necesidad para muchos tomadores de decisiones de la industria. Otros temas incluyen el control de acceso, biometría, videovigilancia, seguridad IP y edificios inteligentes. El objetivo es combinar los sistemas y estrategias de todas las empresas, por lo que la industria se vuelve más rentable, más eficiente y mucho más eficaz.

Enero 2026

21-23 Enero Pabellón Oficial ICEX en la feria BETT UK del sector de la tecnología educativa que se celebrará del 21-23 de enero de 2026, London ExCeL. <https://uk.bettshow.com/>

AGROALIMENTARIO Y VINO

Mayo 2025

19 - 25 **London Wine Fair** en el recinto ferial Kensington Olympia

<https://www.londonwinefair.com/>

Septiembre 2025

9 – 10 **Speciality Fine Food Fair** en el recinto ferial Kensington Olympia.

<https://www.specialityandfinefoodfairs.co.uk/>

Marzo/Abril 2026

30 marzo – 01 Abril - la feria **IFE (the international food & drink event)**. Es una feria bienal que se celebra en el recinto ferial EXCEL London. Participación agrupada organizada por FIAB e ICEX. <https://www.ife.co.uk/>

HABITAT

Febrero 2025

4-6 Febrero FERIA Surface Design Show del sector materiales y revestimientos. <https://www surfacedesignshow.com/>

Marzo 2025

3-5 Marzo FERIA Futurebuild del sector de la construcción. Participación individual de empresas españolas. Se celebra en Excel London. <https://www.futurebuild.co.uk/>

Mayo 2025

20 – 22 Mayo Clerkenwell Design Week - <https://www.clerkenwelldesignweek.com/>

Septiembre 2025

2-3 Septiembre FERIA The London Textile Fair del sector textil confección. Participación individual de empresas españolas. <https://thelondontextilefair.co.uk/>

BIENES DE CONSUMO:

Febrero 2025

2 – 5 Febrero Pure & Springfair – NEC Birmingham. Moda y Complementos. <https://www.purelondon.com/>

Julio 2025

8 – 10 Julio Source Fashion. Moda. <https://www.source-fashion.com/>

13 – 15 Julio FERIA Scoop del sector moda. Participación individual de empresas españolas. <https://scoop-international.com/>